

Bijlage SITI 2025: Leidraad voor Business Case

Naast uw projectplan moet u een business case meesturen van uw investeringsproject. De businesscase levert de optimale mix van informatie, welke noodzakelijk is om te beoordelen of een project wenselijk is, levensvatbaar en realiseerbaar is (en blijft). Hiermee kan worden bepaald of een project lonend is om erin te investeren.

Deze verplichte bijlage betreft een uitwerking van het plan tot investering. De volgende vier onderwerpen moeten in ieder geval terugkomen in uw businesscase conform de definitie van een businesscase in artikel 1 sub e van de subsidiregeling SITI 2025.

- 1. Technisch**
- 2. Organisatorisch**
- 3. Economisch**
- 4. Financieel**

Voor een verdere uitwerking van de genoemde vier onderwerpen met betrekking tot uw investeringsproject kunt u mogelijke onderstaande onderdelen als handvat gebruiken:

- Waarde propositie van het investeringsproject (onderscheidende/toegevoegde waarde)
- Doelgroep die met voorgenomen investering wordt bediend.
- Klantrelatie(s)
- Verkoopkanalen (waarmee u in contact komt met de klant(en))
- Verdienmodel aan de hand van een cashflow analyse
- Belangrijkste kernactiviteit(en)
- Hulpmiddelen/belangrijkste bedrijfsmiddelen
- Strategische partner(s)
- Kostenstructuur

Voor elke type investeringsproject geldt dat een businesscase mogelijk anders ingevuld zal worden. Bij een ombouwproject zal het eerder om interne afwegingen gaan binnen aanvragende onderneming, dan bij vestigingsprojecten.

Indien aanwezig verzoeken wij u bij vestigings- en diversificatieprojecten om de volgende stukken mee te sturen bij uw businesscase:

- Intentieverklaringen van mogelijke afnemers in geval van vestigings- en diversificatieprojecten;
- (concept) inkoopcontracten van toeleveranciers;
- (concept) verkoopcontracten van uw producten met potentiële afnemers.

Gedeputeerde Staten behouden zich te allen tijde het recht voor om een onafhankelijke derde in te schakelen voor uitvoering van een (technisch) due diligence.